

▶▶▶▶ कीवा इंडस्ट्रीस
KEVA



BUSINESS PLAN

- भारत में हेल्थकेयर सेक्टर में सबसे विश्वसनीय ब्रांड नाम
- वर्ष 2009 में शुरू की गई कीवा इंडस्ट्रीस एक आईएसओ 9001-9015 प्रमाणित कंपनी है, 2010 में डायरेक्ट सेलिंग शुरू की, जो एक प्रमुख नेटवर्क पदचिह्न के साथ भारत के स्वास्थ्य के क्षेत्र में बड़ा नाम है एवं अपनी एक मजबूत ट्रैक रिकॉर्ड के साथ दुनिया में सफल हेल्थकेयर और एफएमसीजी कंपनी में से एक है
- कीवा इंडस्ट्रीस एक अच्छा व्यापार का अवसर है और यह भारत सरकार के डायरेक्ट सेलिंग मानकों का पालन करता है



विभिन्न मॉडर्न विभाग और नवीनतम तकनीकों के साथ



LARGE INFRASTRUCTURE OF HO & PARTNER COMPANIES

KEVA INDUSTRIES

Plot No-18-19, Village Tibba, Sahnewal Dehlon Road,
Ludhiana : 1411020

Total Area : 166660 Sq ft

Keva Herbals UNIT 1 (Partner company)

Vill. Kishanpura, Post Gurumajra,
Teh Baddi Distt. Solan (H.P.)

Total Area : 99000 Sq ft

Keva Herbals UNIT 2 & Other Partner Companies

Approx. Land : 185000 Sq Ft

Around 450000 Sq ft AREA



लक्ष्य

पूरी जिम्मेदारी की भावना के साथ अपने असाधारण और इनोवेटिव स्वास्थ्य उत्पादों को आगे लेकर आना और प्रत्येक ग्राहक को सबसे उच्च गुणवत्ता पहुंचाने के दायित्व को पूरा करना एवं साथ में मानव स्वास्थ्य को बेहतर बनाने की ओर एक कदम आगे बढ़ाना और ज़्यादा से ज़्यादा लोगों के जीवन काल को बढ़ाना और इस तरह मानव जाति की सहायता करना एवं सबसे भरोसेमंद सक्षम और समर्पित कंपनी बनना

दूरदर्शिता

एक स्पष्ट वितरण प्रणाली के माध्यम से अपने सभी उत्पादों के लाभों को हर ग्राहक तक पहुंचाना और अपने वितरण लीडरों को प्रचार की योजना देने से बिज़नेस विकास में सफलता पहुंचाना



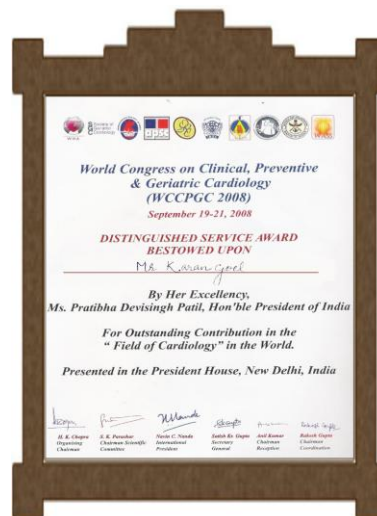
डॉ करन गोयल सी ई ओ - कीवा इंडस्ट्रीस

अपने स्नातक स्तर की पढ़ाई के दौरान उन्होंने भारतीय लोगों के लिए अधिक सक्षम और प्रोस्पेक्टिव डायरेक्ट सेलिंग बिज़नेस मॉडल प्रदान करने के लिए संयुक्त राज्य अमेरिका से लेकर यूरोप तक 5 वर्षों के लिए डायरेक्ट सेलिंग उद्योग और विकास में मार्केट रिसर्च की डॉ गोयल भारत वापस चले आए और अपने पारिवारिक व्यवसाय में शामिल हो गए और बाद में उन्होंने "कीवा इंडस्ट्रीस" नाम से एक हेल्थकेयर बिज़नेस शुरू किया, जो लोगों को वित्तीय स्वतंत्रता और स्वस्थ जीवन प्रदान करता है बहुमुखी व्यक्तित्व वाले डॉ गोयल एक सूक्ष्म निरीक्षक हैं जो उन विभिन्न गतिविधियों में रुचि रखते हैं जो जीवन को संपन्न और सजीव बनाती हैं



डॉ करन गोयल सी ई ओ - कीवा इंडस्ट्रीस

डॉ गोयल को कार्डियोलॉजी के क्षेत्र में उत्कृष्ट योगदान के लिए, भूतपूर्व
राष्ट्रपति माननीया सुश्री डॉ प्रतिभा देवीसिंह पाटिल द्वारा राष्ट्रपति भवन में
'विशिष्ट सेवा पुरस्कार' से सम्मानित किया गया

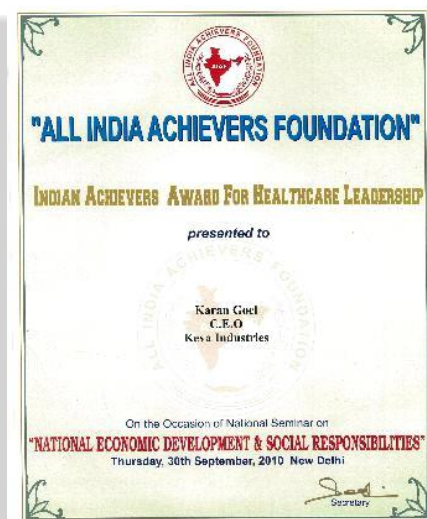


डॉ करन गोयल सी ई ओ - कीवा इंडस्ट्रीस

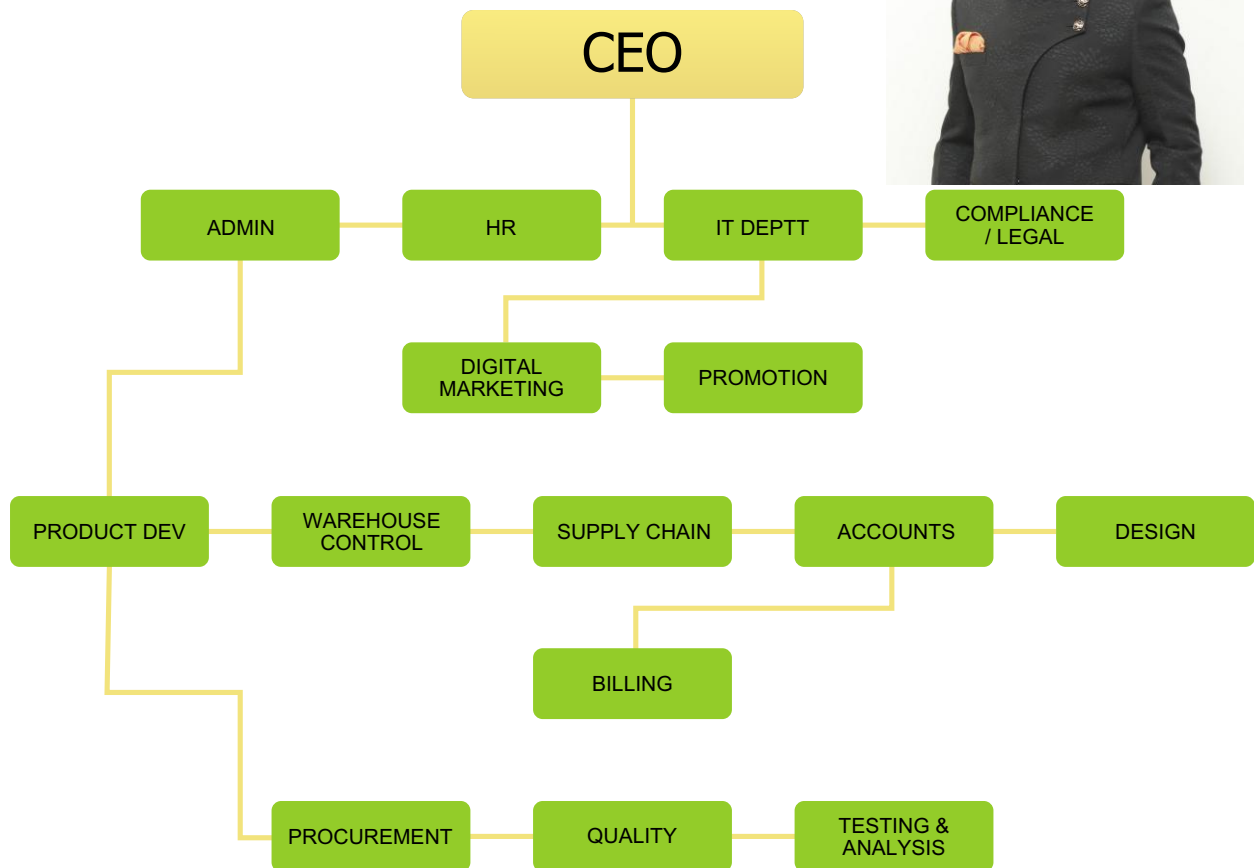


57 वें राष्ट्रीय सेमिनार के अवसर पर भारतीय आर्थिक विकास और अनुसंधान संघ ने 'राष्ट्र और विश्व शांति के निर्माण में उत्कृष्ट योगदान' के लिए डॉ गोयल को भारतीय उद्योग रत्न पुरस्कार प्रदान किया

सितंबर, 2010 में राष्ट्रीय आर्थिक विकास और सामाजिक जिम्मेदारियों के लिए इंडियन एचीवर्स अवार्ड फॉर हेल्थकेयर लीडरशिप से सम्मानित किये गए



कंपनी प्रबंधन और संगठनात्मक संरचना



50 से ज्यादा पेटेंट, कॉपीराइट, ट्रेडमार्क और अवार्ड



Dr. Karan Goel

सी ई ओ ऑफ द ईयर अवार्ड से सम्मानित किये गए

श्री हरीश रावत से पुरस्कार मिला (उत्तराखंड के पूर्व
मुख्यमंत्री, महासचिव भारतीय राष्ट्रीय कांग्रेस पार्टी)



साउथ एशिया पैसिफिक हेल्थ केयर सम्मिट एंड बिज़नेस अवार्ड्स 2019



कीवा इंडस्ट्रीस को फास्टेस्ट ग्रोइंग डायरेक्ट
सेलिंग कंपनी अवार्ड

फास्टेस्ट ग्रोइंग हेल्थकेयर कंपनी
अवार्ड





ज़ी बिजनेस से
"बेस्ट न्यूट्रिशन ब्रांड" प्रमाण पत्र

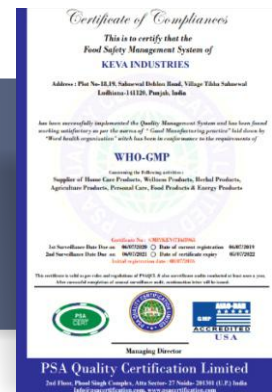
ज़ी बिजनेस की ओर से
बेस्ट न्यूट्रास्यूटिकल कंपनी ऑफ़ द
ईयर सर्टिफिकेट





कीवा उत्पादों के लिए कोशर प्रमाणपत्र

डब्ल्यूएचओ जीएमपी प्रमाणपत्र का अनुपालन



कीवा उत्पादों के लिए हलाल प्रमाणपत्र

एचएसीसीपी प्रमाणपत्र (हज़ार्ड एनालिसिस क्रिटिकल कंट्रोल पॉइंट्स)





यूएसएफडीए सर्टिफिकेट



ऑर्गेनिक सर्टिफिकेट



IRA और IDSA सदस्यता
प्रमाणपत्र

Award From

NEWS CHANNEL



**“The Best Nutrition Brand”
&
“The Best Nutraceutical Company of the Year”**



“QUALITY EXCELLENCE AWARD FOR FASTEST GROWING COMPANY”

From



ECONOMIC TIMES



सर्टिफिकेट और प्रमाण पत्र

- इंडो यूएस चेंबर ऑफ कॉमर्स से प्रमाण पत्र
- डायरेक्ट मार्केटिंग एसोसिएशन से प्रमाणन
- एफएसएसआई लाइसेंस
- सेंट्रल फूड टेक्नोलॉजिकल रिसर्च इंस्टिट्यूट से टेस्ट रिपोर्ट
- हेल्थ फूड्स एंड डाइटरी सप्लिमेंट्स एसोसिएशन से प्रमाणन
- स्पाइनल कॉर्ड सोसाइटी ऑफ इंडिया से प्रमाणन
- भारत के अल्जाइमर और संबंधित विकार एसोसिएशन से प्रमाण पत्र
- भारतीय आर्थिक विकास और अनुसंधान संघ से प्रमाण पत्र
- KAMD टेस्ट सर्टिफिकेट फ्रॉम श्रीराम इंस्टिट्यूट फॉर इंडस्ट्रियल रिसर्च, नई दिल्ली, भारत
- कीवा एंटी पॉल्यूशन ड्रॉप्स के लिए प्रीमियम हेल्थ अवार्ड
- KSED के लिए इकनोमिक एंड ह्यूमन रिसोर्स डेवलपमेंट अवार्ड
- आईएसओ 22000: 2005 प्रमाणपत्र (फूड सेफ्टी मैनेजमेंट सिस्टम)
- आईएसओ 14001: 2015 प्रमाणपत्र (एनवायर्नमेंटल मैनेजमेंट सिस्टम)
- आईएसओ 9001: 2015 प्रमाणपत्र (क्वालिटी मैनेजमेंट सिस्टम)
- आईएसओ 18001: 2007 प्रमाणपत्र (ऑक्यूपेशनल हेल्थ एंड सेफ्टी मैनेजमेंट सिस्टम)
- ऑल इंडिया कॉस्मेटिक मैन्युफैक्चरर्स एसोसिएशन से प्रमाण पत्र
-



सर्टिफिकेट और प्रमाण पत्र

- ऑल इंडिया फूड प्रोसेसर्स एसोसिएशन से प्रमाण पत्र
- भारत विकास के लिए सर्वश्रेष्ठ नागरिक पुरस्कार, डॉ करन गोयल को दिया गया
- एग्रीकल्चरल एंड प्रोसेस्ड फूड प्रोडक्ट्स एक्सपोर्ट डेवलपमेंट ओथोरिटी से प्रमाणित
- क्वांटम एनालाइजर के लिए CE प्रमाण पत्र
- क्वालिटी एक्सिलेंस सर्टिफिकेट - कीवा अकाई
- मैग्नेटिक रेजोनेंस एनालाइजर के लिए अनुपालन CE
- प्लेनेट इलेक्ट्रो लैब से क्वांटम मैग्नेटिक रेजोनेंस लैब रिपोर्ट
- क्वांटम प्रमाणपत्र - मेडिकल डिवाइस क्वालिटी मैनेजमेंट सिस्टम
- कम्युनिटी सर्विस एंड लेटर ऑफ़ अप्प्रेसिएशन
- कीवा नोनी के लिए अंतर्राष्ट्रीय हेल्थकेयर उत्कृष्टता पुरस्कार
- KAMD के लिए अंतर्राष्ट्रीय गुणवत्ता उत्कृष्टता पुरस्कार
- क्वांटम मैग्नेटिक रेजोनेंस एनालाइजर के लिए मिनिस्ट्री ऑफ़ कंस्यूमर अफेयर्स सर्टिफिकेट
- भारत सरकार द्वारा मान्यता प्राप्त चैम्बर ऑफ़ इंडस्ट्रियल एंड कमर्शियल अंडरटेकिंग्स से प्रमाणन



विश्व स्तरीय उत्पाद

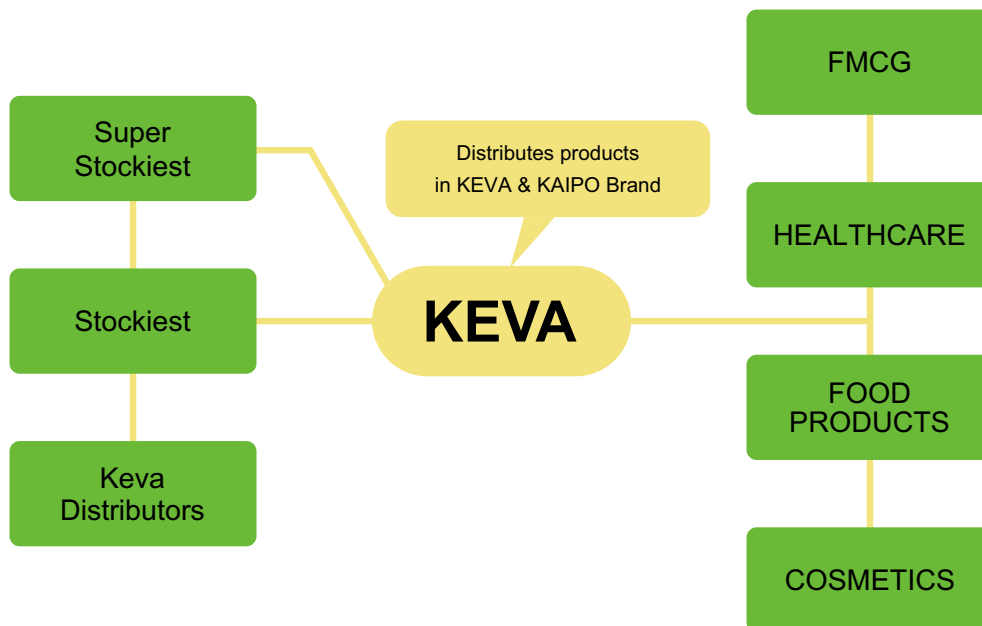
कंपनी के पास 500 से अधिक अद्भुत उत्पाद हैं जो हेल्थकेयर, एफएमसीजी, होम केयर, खाद्य उत्पाद, कॉस्मेटिक और सौंदर्य उत्पाद, पर्सनल केयर उत्पाद, कृषि उत्पाद, फिजिकल उत्पाद एवं कई और शामिल हैं

पैसे के लिए उत्कृष्ट मूल्य प्रदान करता है



KEVA INDUSTRIES

Distribution HUB



1

रिटेल इनकम

सभी कीवा उत्पादों पर जीवन
भर के लिए एक के साथ एक मुफ्त पाएं यानी रिटेल
प्रॉफिट 100% होगा

उदाहरण के लिए :-

उत्पाद	एम आर पी(Rs.)	प्रॉफिट	प्रॉफिट(%)
KAMD	949/-	(949+949)	949/- (100%)
शैंपू	299/-	(299+299)	299/- (100%)

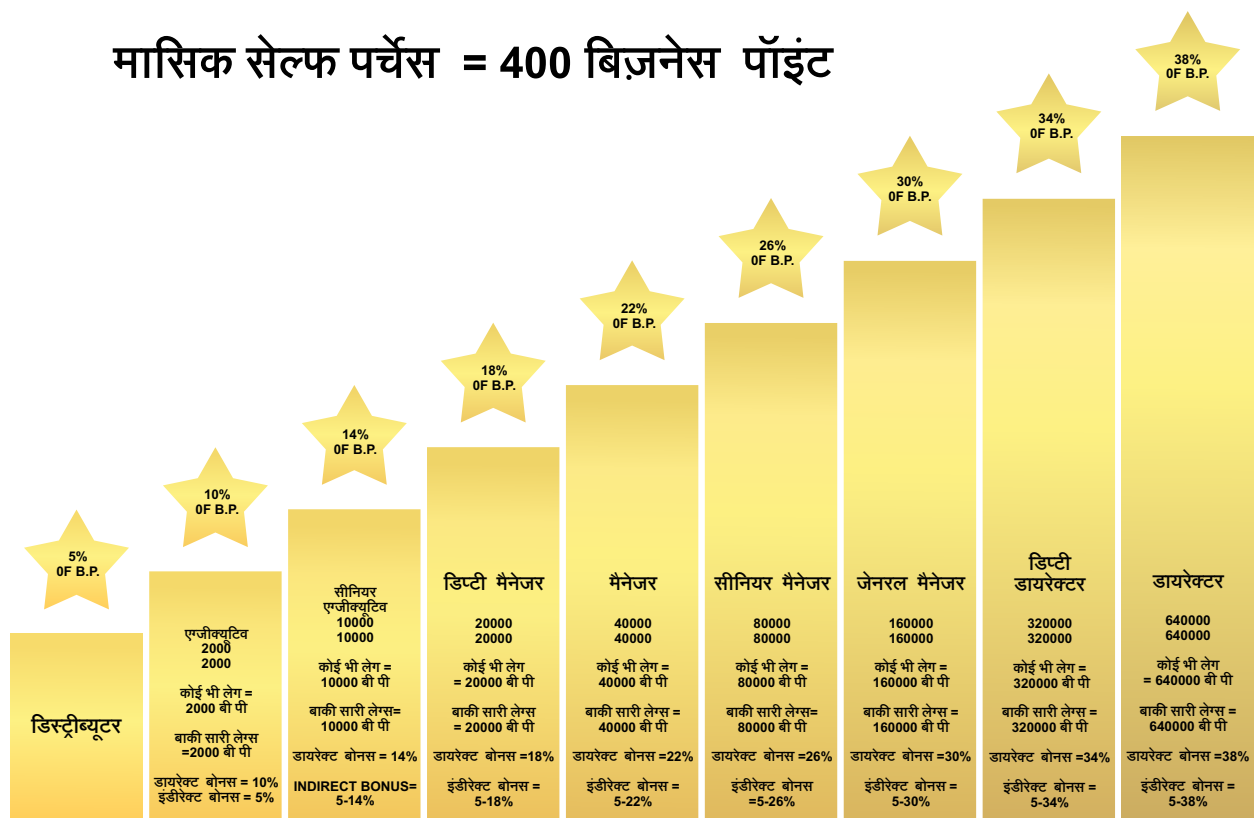
2

डिस्ट्रीब्यूशन = बीपी टर्नओवर का 100%

टीम परफॉरमेंस बोनस

बिज़नेस पॉइंट वॉल्यूम (बी पी) का 38%

मासिक सेल्फ पर्चेस = 400 बिज़नेस पॉइंट



डायरेक्टर टीम इंसेंटिव (बी पी का 6%*)

केवल स्टार क्लब अचीव करने पर योग्य
यदि किसी एक लेग से 100,000 बीपी कम्पलीट किया हो और
अन्य लेग्स से 100,000 बी.पी

डायरेक्टर टीम इन्सेन्टिव्स लेवल 1 = बी पी वैल्यू का 2%

डायरेक्टर टीम इन्सेन्टिव्स लेवल 2 = बी पी वैल्यू का 1%

डायरेक्टर टीम इन्सेन्टिव्स लेवल 3 = बी पी वैल्यू का 1%

डायरेक्टर टीम इन्सेन्टिव्स लेवल 4 = बी पी वैल्यू का 0.5%

डायरेक्टर टीम इन्सेन्टिव्स लेवल 5 = बी पी वैल्यू का 0.5%

डायरेक्टर टीम इन्सेन्टिव्स लेवल 6 = बी पी वैल्यू का 0.5%

डायरेक्टर टीम इन्सेन्टिव्स लेवल 7 = बी पी वैल्यू का 0.5%



रॉयल्टी
क्लब इनकम
बी पी का
8%

एग्जीक्यूटिव बनने के बाद

यदि आप कम्पलीट करते हैं 10,000 बी पी किसी भी एक लेग के साथ
और
10,000 बी पी बाकी सारी लेग्स के साथ

कंपनी मासिक टर्नओवर का 8%
अचीव करने वालों की संख्या

उदाहरण के लिए :

यदि कंपनी का मासिक बी पी टर्नओवर 12.50 करोड़ हो
अचीव करने वालों की संख्या : 2230

$$\frac{125000000 \times 8\%}{2230} = ₹ 4484$$

Rs.4484 हर रॉयल्टी एचीवर को डिस्ट्रीब्यूट होंगे

लॉयल्टी
क्लब इनकम
बी पी का
5%

एग्जीक्यूटिव बनने के बाद
जेनेरेट करें 25,000 बी पी किसी भी एक लेग के साथ
+
25,000 बी पी बाकी सारी लेग्स के साथ
कंपनी मासिक टर्नओवर का 5%
अचीव करने वालों की संख्या

उदाहरण के लिए :

यदि कंपनी का मासिक बी पी टर्नओवर 12.50 करोड़ हो
अचीव करने वालों की संख्या : 762

$$\frac{125000000 \times 5\%}{762} = ₹ 8202$$

₹ 8202 हर लॉयल्टी एचीवर को डिस्ट्रीब्यूट होंगे

स्टार
क्लब इनकम
बी पी का
4%

शर्त
अलग-अलग लेग्स पर कम से कम 2 एग्जीक्यूटिव
यदि आप कम्पलीट करते हैं 50,000 बी पी किसी भी एक लेग के साथ
और
50,000 बी पी बाकी सारी लेग्स के साथ
कंपनी मासिक टर्नओवर का 4%
अचीव करने वालों की संख्या

उदाहरण के लिए
यदि कंपनी का मासिक बी पी टर्नओवर 12.50 करोड़ हो
अचीव करने वालों की संख्या : 390

$$\frac{125000000 \times 4\%}{390} = ₹12820$$

₹ 12820 हर स्टार एचीवर को डिस्ट्रीब्यूट होंगे

फॉरेन टूर
क्लब इनकम
बी पी का
2%

शर्त
अलग-अलग लेग्स पर कम से कम २ डिप्टी मैनेजर
यदि आप कम्पलीट करते हैं 100,000 बी पी किसी भी एक लेग के साथ
और
100,000 बी पी बाकी सारी लेग्स के साथ

कंपनी मासिक टर्नओवर का 2%
अचीव करने वालों की संख्या

उदाहरण के लिए

यदि कंपनी का मासिक बी पी टर्नओवर 12.50 करोड़ हो
अचीव करने वालों की संख्या : 193

$$\frac{125000000 \times 2\%}{193} = ₹ 12953$$

₹ 12953 हर फॉरेन एचीवर को डिस्ट्रीब्यूट होंगे



कार
क्लब इनकम
बी पी का
2%

शर्त
अलग-अलग लेग्स पर कम से कम 2 सीनियर मैनेजर
यदि आप कम्पलीट करते हैं 150,000 बी पी किसी भी एक लेग के साथ
और
150,000 बी पी बाकी सारी लेग्स के साथ
कंपनी मासिक टर्नओवर का 2%
अचीव करने वालों की संख्या

उदाहरण के लिए :
यदि कंपनी का मासिक बी पी टर्नओवर 12.50 करोड़ हो
अचीव करने वालों की संख्या : 111

$$\frac{125000000 \times 2\%}{111} = ₹22522$$

₹22522 हर कार एचिवर को डिस्ट्रीब्यूट होंगे



हाउस
क्लब इनकम
बी पी का
2%

शर्त
अलग-अलग लेग्स पर कम से कम 2 जेनेरल मैनेजर
यदि आप कम्पलीट करते हैं 200,000 बी पी किसी भी एक लेग के साथ
और
200,000 बी पी बाकी सारी लेग्स के साथ

कंपनी मासिक टर्नओवर का 2%
अचीव करने वालों की संख्या

उदाहरण के लिए :
यदि कंपनी का मासिक बी पी टर्नओवर 12.50 करोड़ हो
अचीव करने वालों की संख्या : 85
$$\frac{125000000 \times 2\%}{85} = \text{Rs.}29411$$

Rs. 29411 हर हाउस एचीवर को डिस्ट्रीब्यूट होंगे



ओपल डायरेक्टर (बी पी का 10%*)

ओपल डायरेक्टर : 1,00,000 /1,00,000 बी.पी - 10%

टोपाज क्लब : 3,00,000 /3,00,000 बी.पी - 3%

रुबी क्लब : 6,00,000 /6,00,000 बी.पी - 2%

एमरल्ड क्लब : 12,00,000/12,00,000 बी.पी - 1%

सफायर क्लब : 20,00,000/20,00,000 बी.पी - 1%

डायमंड क्लब : 30,00,000 / 30,00,000 बी.पी - 1%

वितरण = $\frac{\text{कुल 18\% कंपनी का मासिक टर्नओवर}}{\text{अचीव करने वालों की संख्या कुल बी.पी (Factor wise)}} \times \text{इंडिविजुअल क्लब अचीवर्स (Factor)}$

यदि कंपनी का मासिक बी पी टर्नओवर 12.50 करोड़ हो
ओपल अचीव करने वालों की संख्या : 197

$\frac{125000000 * 10\%}{197 \text{ (Factor wise)}}$ = Rs.63451 Factor wise

टोपाज अचीव करने वालों की संख्या : 59

$\frac{125000000 * 3\%}{59 \text{ (Factor wise)}}$ = Rs.63559 Factor Wise

रुबी अचीव करने वालों की संख्या : 27

$\frac{125000000 * 2\%}{27 \text{ (Factor wise)}}$ = Rs.92592 Factor wise

एमरल्ड अचीव करने वालों की संख्या : 10

$\frac{125000000 * 1\%}{10 \text{ (Factor wise)}}$ = Rs.125000 Factor wise

सफायर अचीव करने वालों की संख्या : 5

$\frac{125000000 * 1\%}{5 \text{ (Factor wise)}}$ = Rs.250000 Factor wise

डायमंड अचीव करने वालों की संख्या : 4

$\frac{125000000 * 1\%}{4 \text{ (Factor wise)}}$ = Rs.312500 Factor wise

पर्ल प्रेजिडेंट क्लब (बी पी का 8%*)

अपने नीचे एक डायरेक्टर होने का बाद

यदि आप कम्पलीट करते हैं 200,000 बी पी किसी भी एक
लेग के साथ और
200,000 बी पी बाकी सारी लेग्स के साथ

8% कंपनी का मासिक टर्नओवर
अचीव करने वालों की संख्या कुल बी.पी ((Factor wise)
x
इंडिविजुअल पर्ल प्रेजिडेंट कुल बी.पी (Factor)



मैचिंग गणना नीचे दिए अनुसार होगी:

यदि वीकर में प्राप्त बीपी पावर से कम है, तो मैचिंग वीकर के अनुसार पावर के साथ की जाएगी

अगर वीकर में प्राप्त बीपी पावर से अधिक या बराबर है तो दोनों तरफ बीपी को जोड़ा जाएगा

उदाहरण के लिए कृपया इस स्लाइड को शीर्षक के साथ देखें: फैक्टर बीपी गणना की विस्तृत तालिका (टेबल)



फैक्टर बीपी गणना की विस्तृत तालिका (टेबल)

उदाहरण : मान लीजिए: 5 व्यक्ति हैं, A, B, C, D, E "E" व्यक्ति का उनके नीचे कोई डायरेक्टर नहीं है लेकिन उन्होंने उनकी पावर और वीकर लेग में 5 लाख बिजनेस पॉइंट की रीपर्सेस की है। लेकिन उनके डाउन में कोई डायरेक्टर नहीं होने के कारण, "E" इस क्लब में प्रवेश नहीं कर सकता। लेकिन A, B, C, D इस क्लब में प्रवेश करेंगे क्योंकि उनके पास डाउन में कम से कम एक डायरेक्टर है।

Particulars	Business Point in Weaker	Business Point in Power	Business Eligible For payout
A	10000000	10000000	20000000
B	15000000	35000000	30000000
C	20000000	15000000	35000000
D	5000000	10000000	10000000
E	5000000	5000000	
Total BP			95000000

मान लीजिये कि कंपनी बीपी टर्नओवर 12.50 करोड़ है और 8% इस क्लब में डिस्ट्रीब्यूट किया जाएगा। तब इस क्लब में डिस्ट्रीब्यूट की जाने वाली राशि होगी = 10000000 (1 करोड़) अब 1 करोड़ रुपये A,B,C,D को डिस्ट्रीब्यूट की जाएगी, जैसा कि

प्रेजिडेंट क्लब डिस्ट्रीब्यूशन अनुपात = इस क्लब में वितरित कुल राशि / प्रेजिडेंट क्लब का कुल बिजनेस पॉइंट
यहाँ डिस्ट्रीब्यूशन के लिए राशि 1 करोड़ रु और प्रेजिडेंट क्लब का कुल बिजनेस पॉइंट = 95000000

प्रेजिडेंट क्लब डिस्ट्रीब्यूशन अनुपात = $10000000/95000000=0.10526315$

अब प्रत्येक व्यक्ति को बिजनेस पॉइंट का 0.10526315 मिलेगा। हम प्रत्येक व्यक्ति के बिजनेस पॉइंट को 0.10526315 से गुना करेंगे

चेयरमैन क्लब बी पी का 7%*

शर्त

अपने नीचे कम से कम 2 डायरेक्टर होने का बाद
(2 अलग अलग लेग्स में)

चेयरमैन क्लब : 30,00,000 / 30,00,000 बी पी	-2%*
चेयरमैन ब्रॉन्ज़ : 60,00,000/60,00,000 बी पी	-2%*
चेयरमैन सिल्वर : 1,00,00,000/1,00,00,000 बी पी	-2%*
चेयरमैन गोल्ड : 10,00,00,000 / 10,00,00,000 बी पी	-0.5%*
चेयरमैन डायमंड : 12,00,00,000 / 12,00,00,000 बी पी	-0.5%*

उदाहरण: - $\frac{\text{कंपनी का 7\% वार्षिक टर्नओवर}}{\text{अचीवर्स की संख्या}}$

नोट: - यह वित्तीय वर्ष के अंत में वितरित किया जाने वाला एक वार्षिक पेआउट है (1 अप्रैल से 31 मार्च)



उदाहरण के लिए :-

यदि कंपनी वार्षिक बीपी टर्नओवर - 1500000000

चेयरमैन क्लब की संख्या: 67

$$\frac{1500000000 * 2\%}{67} = 447761 \text{ रु}$$

प्रत्येक चेयरमैन क्लब अचीवर को रु .447761 वितरित किए जाएंगे

चेयरमैन ब्रॉन्ज़ क्लब की संख्या: 35

$$\frac{1500000000 * 2\%}{35} = \text{रु. } 857142$$

प्रत्येक चेयरमैन ब्रॉन्ज़ क्लब अचीवर को रु .857142 वितरित किए जाएंगे

चेयरमैन सिल्वर क्लब की संख्या : 19

$$\frac{1500000000 * 2\%}{19} = \text{रु. } 1578947$$

प्रत्येक चेयरमैन सिल्वर क्लब अचीवर को 1578947 रुपये वितरित किया जाएगा

चेयरमैन गोल्ड क्लब की संख्या : 3

$$\frac{1500000000 * 0.5\%}{3} = \text{रु. } 2500000$$

प्रत्येक चेयरमैन गोल्ड क्लब अचीवर को 2500000 रुपये वितरित किए जाएंगे

चेयरमैन डायमंड क्लब की संख्या : 2

$$\frac{1500000000 * 0.5\%}{2} = \text{रु. } 3750000$$

प्रत्येक चेयरमैन डायमंड क्लब अचीवर को रु. 3750000 वितरित किए जाएंगे

मुख्य विशेषताएं:

- कीवा बिजनेस में शामिल होने के लिए कोई लागत नहीं है
- कीवा बिजनेस में कोई भी रिन्यूअल की आवश्यकता नहीं है
- यह पूरी तरह से कीवा उत्पादों की सेल पर इनकम करने का एक व्यावसायिक अवसर है। दूसरों के प्रयासों पर निर्भर होकर / बिना काम किए कोई भी वित्तीय सफलता को प्राप्त नहीं कर सकता है। सभी लाभ कीवा उत्पादों की सेल पर आधारित हैं।
- कृपया कंपनी के ऑफिशल टूल्स पर कीवा सेल्स एंड मार्केटिंग प्लान देखें

कीवा वितरक के पास ट्रेडिशनल काउंटर बिक्री को बढ़ाने का बहुमुखी अवसर है क्योंकि भारत में आवश्यक(एसेंशियल) / उपभोग्य उत्पादों (FMCG) के लगभग 12500000 रिटेल काउंटर हैं

- एक ऐसा व्यवसाय जिसमें किसी बुनियादी शैक्षणिक योग्यता की आवश्यकता नहीं है
- एक व्यवसाय जिसमें कोई लिंग भेदभाव नहीं है
- एक व्यवसाय जो घर से संचालित किया जा सकता है
- एक व्यवसाय जिसे आप पार्ट टाइम या फुल टाइम कर सकते हैं
- एक ऐसा व्यवसाय जिसमें किसी कर्मचारी की आवश्यकता नहीं है और कम से कम ऊपरी लागत है
- अपने सभी डायरेक्ट सेलर्स को पूरी तरह से समर्पित सपोर्ट टीम और असीमित ट्रेनिंग के साथ, आपको व्यवसाय बढ़ाने और अपने लक्ष्यों को प्राप्त करने में मदद करते हैं।

MISSION 2020

31 दिसंबर 2020 की तारीख तक, 1 करोड़ कीवा डिस्ट्रीब्यूटर्स को
ज्वाइन करना है
कीवा इंडस्ट्रीज का टारगेट टर्नओवर 2000 करोड़

कंपनी की योजना वर्ष 2020 तक अधिक से अधिक
गोदाम खोलने की है



कीवा उत्पाद जैसे कि राइस ब्रान ऑयल, चाय, साबुन, शैम्पू, हेल्थ
केयर और पर्सनल केयर उत्पाद
गोदामों में उपलब्ध होंगे

700 से अधिक कार रिवॉर्ड अचीवर्स और हजारों फॉरेन ट्रिप अचीवर्स



भारत के विभिन्न जिलों में वर्ल्ड क्लास बिजनेस इवेंट



2000 रु में कीवा वैलनेस रीपर्चेस किट (टीम सेल्स इंसेंटिव प्लान)

बिज़नेस पॉइंट (BP)= 400
रीपर्चेस पॉइंट (RP)= 100

कीवा वैलनेस रीपर्चेस किट में आपको मिलेगा :-

KAMD 50ml - MRP Rs. 949

KSED 50ml- MRP Rs. 949

Keva Triple Stem Cell 15ml - MRP Rs. 1999/-

कुल उत्पाद मूल्य : Rs. 3897



वितरण -

100 RP : 200 RP या 200 RP : 100 RP = रु 200

इसके बाद, 100 RP : 100 RP = रु 200

कोई कैपिंग नहीं (वीकली क्लोजिंग)

पेमेंट ट्रांसफर वीकली

एक पैन कार्ड पर एक आई.डी. (पैन कार्ड के बिना कोई भी इन्कम जेनरेट नहीं होगी)
हर आई.डी को रीपर्वेस किट के साथ टॉप अप करना होगा। टॉप अप के बिना उन्हें
कोई भी इन्कम नहीं होगी और उनके रीपर्वेस पाइंट गिने नहीं जाएंगे
हर डिस्ट्रीब्यूटर को एक डायरेक्ट स्पांसर अपने लेफ्ट साइड पर और एक डायरेक्ट
स्पांसर अपने राइट साइड पर बनाना होगा, फिर उसकी इन्कम जेनरेट होगी।

(अधिकतम रु 2000 पेआउट स्पांसर कंडीशन से पहले जेनरेट किया जाएगा। स्पांसर
कंडीशन को पूरा करने के बाद, कोई कैपिंग नहीं होगी)

रीपर्चेस किट के अन्य विकल्प-

CHOICE 2



KEVA TRIPLE STEM CELL
15ML DROPS X 2
= RS. 3998

CHOICE 3



KEVA BONE & JOINT HEALTH
TAB X 1
= RS. 3999

CHOICE 4



KEVA ANTI SUGAR
TAB X 1
= RS. 3999

CHOICE 5



KEVA TRIPLE STEM CELL
TAB X 1
= RS. 3999

CHOICE 6



KEVA DOUBLE STEM CELL POWDER
200GM X 1
= RS. 2999

CHOICE 7



KEVA ALFALFA POWDER
200GM X 1
= RS. 2999

CHOICE 8



KEVA TRIPLE STEM CELL
30ML DROPS X 1
= RS. 3999

CHOICE 9



KEVA CHAGA
TAB X 1
= RS. 2999

CONTACT DETAILS

Bangalore :
Keva Industries
Brigade IRV, Level 9th-10th floor, Nallurahalli, Bangalore - 560 066

Ludhiana:
Keva Industries
Plot No: 18-19, Sahnewal Road, Village Tibba Ludhiana (Punjab)
Pin Code: 141120

कीवा इंडस्ट्रीस का हिस्सा बनें और अपने सभी
सपने सच करें
